

## Plantillas para revivir oportunidades de venta

### **Plantilla 1:**

¡Hola!

Este email va a ser muy corto. Cortísimo.

Solo te escribo para comunicarte la mejor oferta que hemos hecho

nunca: **(Aquí va tu descuento y hasta cuando estará dicha promo)**

Así de sencillo.

Si alguna vez has pensado en usar **(tu producto)**, esta es la mejor ocasión. Si pruebas **(tu producto)** y si te gusta, te ahorras un **(aquí va tu descuento y hasta cuando estará dicha promo)**

Regístrate aquí >> **(enlace de la promoción)**

Tu Firma

---

### **Plantilla 2:**

Hola \*|NOMBRE|\*!

Te escribo personalmente porque tengo algo que creo que te va a interesar mucho...

Como sabes el año pasado nos fusionamos con efficy y ahora tenemos 2

productos:

**Efficy**, nuestro CRM para pequeños equipos y especialmente enfocado a las ventas. Es un CRM sencillo y útil. Seguimos invirtiendo en efficy para mejorarlo día a día, pero siempre con la filosofía de mantenerlo sencillo.

**Efficy CRM para grandes empresas:** por si necesitas algo más sofisticado, como integración de todos los departamentos de la empresa, facturación, gestor de proyectos, tickets de soporte, flujos de trabajo automatizados, o incluso desarrollos concretos.

Dicho esto, mi pregunta es: ¿Te gustaría que te hiciera un TOUR GRATIS por efficy?

El tour son sólo 15 minutos, compartiendo la pantalla, y personalizado a tu empresa para que al terminar sepas si te sirve o no.

[¡Sí, quiero un tour gratis por efficy!](#)

O si lo prefieres tan sólo respóndeme este email.

¡Estoy seguro que te va a encantar!

Un saludo,  
Alfredo Nicolás

---

**Plantilla 3:**

Hola (nombre),

Veo que nos acompañaste a al CRM Day,

Duda, ¿agendaste un tour para conocer efficy?

Ya me dices,

Firma

---

**Plantilla 4:**

¡Hey (nombre)!

¿Aún estás buscando un CRM?

Ya me dices,

Firma

**¿Te han gustado las plantillas? Antes de irte...**

**Prueba efficy ahora**

¡A por más ventas!

[Clic para probar efficy Gratis](#)