MODULE SALES
Edition E-deal

Version avril 2026

OBJECTIFS

ON-SITE

Cette formation vous permettra :
- ✓ de créer et mettre à jour des entreprises, des personnes et leur écosystème
- ✓ de planifier, historiser et réaliser des interactions
- ✓ de gérer des opportunités commerciales

PUBLIC CONCERNÉ

- ✓ Administrateurs du CRM
- ✓ Commerciaux et utilisateurs du module E-Deal SALES

PRÉ-REQUIS

- ✓ Les stagiaires doivent obligatoirement disposer d'un ordinateur afin d'utiliser les logiciels E-Deal CRM by efficy pour réaliser les cas pratiques.

DURÉE

1 journée (9h30 – 17h00)

CONTENU DE LA FORMATION

Matinée	Après-midi
Accueil des participants Gestion des silhouettes Formulaire web Réalisation d'exercices	Emailing Réalisation d'exercices Fonctions d'administration d'emailing Questions & réponses

efficy
Téléphone +32 (0)2 648 18 98 ou +33 (0)1 55 43 15 15
www.efficy.com